

# DER REVENUE MANAGEMENT GUIDE

5 Schritte für ein erfolgreiches, manuelles Revenue Management

## LEGE DEINE RATEN STRUKTUR FEST

Setze dich mit deiner Ratenstruktur auseinander und versuche, die Raten aufzubauen.



## DEFINIERE PREIS-LEVELS, OBER- & UNTERGRENZEN

Kenne deine Kosten! Lege Auslastungs-Levels und deren Preise fest, um mit dynamischen Preisen zu arbeiten.



## PRÜFE DEINE AUSLASTUNG

Starte eine Analyse deiner Vergangenheitsdaten und finde heraus, wann du 100% ausgelastet warst. Mithilfe dieser Daten legst du dein zukünftiges Einstiegslevel fest.



## DEINE TÄGLICHE TO-DO

Prüfe deinen Pickup täglich und wie sich deine Buchungen verhalten. Ändert sich die Auslastung? Passe die Preislevels gegebenenfalls an.



## VERWALTE GRUPPEN- & GESCHÄFTSREISEN

Nehme nicht alle Buchungen direkt an, analysiere und berechne, ob sich Gruppen- und Geschäftsreisen für jeden Zeitraum lohnen.



WE ❤️ REVENUE MANAGEMENT

 happyhotel